

Credoc s'ouvre... sans oublier le notaire

Créé sous la forme d'une société autonome, l'ancien département informatique de la Fédération Royale du Notariat belge (FRNB) entend capitaliser sur le savoir-faire acquis dans l'e-notariat pour offrir progressivement certains building blocks au marché. Tout en étoffant ses équipes. # Marc Husquinet

Début 2008, Credoc Services, le département IT de la FRNB était rebaptisé Credoc et voici quelques mois, un nouveau CEO était nommé en la personne de Raf Vandensande (ex-HP et Ubizen notamment).

Au fil des années, Credoc avait développé, pour le compte des quelque 1.400 notaires du pays (qui emploient près de 7.000 personnes), différentes applications destinées à l'informatisation des activités notariales ainsi que des services d'automatisation des relations avec les partenaires des notaires (par exemple le SPF Justice).

Briques technologiques

Parmi les buildings blocks mis au point par Credoc, la carte Real, une carte à puce professionnelle permet d'identifier le notaire et ses collaborateurs. De même, Credoc a bâti une solide expérience en sécurité, en IAM (identity and access management), en PKI, en sources authentiques, en archivage à long terme, en sauvegarde en ligne, en gestion de sources authentiques,



© BART AZARE

RAF VANDENSANDE:
"Notre priorité est et reste les notaires. Mais d'autres secteurs pourraient profiter de notre savoir-faire."

etc. "Nous avons ainsi une solide expérience dans l'archivage à long, voire à très long terme, avec les aspects d'intégrité et d'authenticité, notamment pour les testaments", note Raf Vandensande, CEO de Credoc.

Ces briques – une trentaine environ – ont été développées en interne, surtout au départ de pro-

duits open source, en s'appuyant sur les technologies Java. Désormais, Credoc emploie quelque 55 collaborateurs, dont 25 en développement/test, 15 en exploitation (servicedesk, réseau, sécurité, gestion d'applications, ...) et 15 pour les opérations non-IT (notamment les traductions et légalisations de documents).

A noter que Credoc se limite aux applications d'informatisation des notaires, mais s'en remet à des partenaires certifiés (5 pour l'instant) pour le déploiement d'applications spécifiques. "On s'arrête au firewall du notaire, puisque nos applications sont accessibles soit par une interface web et d'un portail, soit sous la forme de services web. Ces buildings blocks s'inscrivent dans une architecture orientée services", précise encore Raf Vandensande.

A noter que pour héberger ces produits, Credoc s'est doté d'un

BLUEBACKUP, PARTENAIRE DE CREDOC

Depuis fin septembre, le spécialiste de la protection des données par internet BlueBackUp a été sélectionné par Credoc comme partenaire pour la sauvegarde de données. Credoc était en effet à la recherche d'un partenaire capable d'assurer la pérennité des données critiques des études de notaires. Il faut dire que de plus en plus, les informations notariales sont dématérialisées, d'où l'importance d'un acteur capable de garantir la sauvegarde à distance avec des niveaux élevés de sécurité et de service (notamment en termes de récupération des données avec une authentification forte).

Désormais, BlueBackUp compte déjà plus de 50 études notariales parmi ses clients.

double datacenter avec fail-over et load balancing.

Ouverture

Ce sont ces blocs technologiques que Credoc entend proposer désormais à certains marchés verticaux, comme à cette société pharmaceutique qui cherchait une solution de gestion à long terme de ses actes juridiques face à la problématique de la propriété intellectuelle.

"Notre priorité est et reste les notaires qui, grâce à nos produits d'automatisation, peuvent dégager davantage de temps pour conseiller leurs clients, poursuit Vandensande. Mais d'autres secteurs pourraient profiter de notre savoir-faire."

Pour s'ouvrir à d'autres marchés, Credoc espère engager à brève échéance de 5 à 10 informaticiens, essentiellement en développement, analyse business, architecture, gestion de projet, etc. "En élargissant notre marché à des clients externes au notariat et soigneusement triés sur le volet, nous augmenterons nos moyens. Ceux-ci pourront être réinvestis en faveur du notariat. De cette façon, nous conservons notre avantage concurrentiel tant au niveau de l'innovation, de l'intégrité qu'en efficacité et sécurité", argumente encore Vandensande. #

The No 1 alternative in Unified Communication



Peur d'être lié à un fournisseur?

VIC3/Corporate est une solution pour la Communication et Collaboration ouverte et indépendante de fournisseur, au Coût de propriété le plus bas. En toute liberté et paré pour l'avenir.

Unify with ESCAUX today +32 2 788 75 55