

Trends: nummer 45 verschenen 7 november 2002 op pagina 45

PHILIP WITTMANN (BLUEBACKUP)

„We betalen onszelf geen vette salarissen”

Met zijn on line opslagdienst is Philip Wittmann een pionier in België.

Philip Wittmann verkocht vorig jaar zijn huis om BlueBackUp Belgium NV te kunnen starten. Kabel en ADSL waren booming business en snel genoeg om on line back-ups mogelijk te maken. Veilige kopieën naar een datacenter, zonder gehannes met tapes en tegen een voorspelbare prijs per maand. Het zag er mooi uit. En toch. De omzet in zijn eerste jaar was nul. „Verkeerd product, verkeerde commerciële aanpak,” haalt Philip Wittmann de schouders op.

Vandaag sluit BlueBackUp bijna elke dag een contract, stelt Wittmann. Niet meer voor de back-up van pc's bij zelfstandigen en kleine bedrijfjes, zoals eerst bedoeld, maar voor servers bij KMO's. En ook de software die het back-upstelsel beheert, is anders. BlueBackUp werkt niet meer met Veritas, maar onder licentie van EVault.

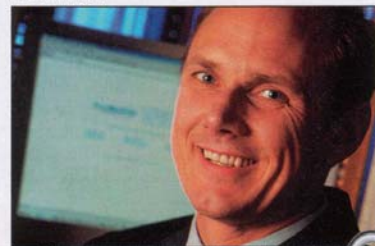
Philip Wittmann, gehuwd, drie kinderen, had al ervaring met moeilijke markten. Begin 2000 ging hij als financieel directeur voor Proximedia werken, een bouwer van sleutel-op-de-deur internetsites die contrac-

ten van vier jaar verkocht aan KMO's. Die contracten, die meestal bij het eerste bezoek werden afgesloten, werden geherfinancierd bij de firma Proxirent, waarvan Wittmann gedelegeerd bestuurder was. „De harde verkoopstrategie was een van de redenen om daar weg te gaan,” zegt hij.

Zijn ouders hebben een bekende juwelierszaak in hartje Brussel. Zelf studeerde hij economie en accounting in Missouri, waar hij via een vriend van zijn vader, een doopsgezinde dominee, terecht kwam. Na drie jaar als auditor bij Price Waterhouse in Londen, werkte hij een jaar bij Hansen Transmissions, toen onder Paul Buysse. Met een goed gevoel voor timing kocht Philip Wittmann in 1992 een huis in Brussel. Hij trok een jaar uit om het te restaureren.

Toen hij BlueBackUp opstartte, deed hij het van de hand. De externe financier achter zijn bedrijfje, dat 300.050 euro kapitaal heeft, is E-Merge, het vehikel van Gregory Hédo en Laurent Drion (zoon van

PHOTO NEWS/D. GYS



Philip Wittmann (38).
Is: general manager van BlueBackUp.
Vrije tijd: schilderen.

Petercam-partner Pierre Drion), een contact via het Business Angel Network van Vlerick. E-merge heeft nu 40 %. Gemiddeld is een contract met BlueBackUp tussen 100 en 200 euro per maand waard, zegt Wittmann. „We zijn met vier. En we hebben geen vette salarissen. We hopen eind dit jaar break-even te draaien.”

B.L. ■

„Vandaag sluit BlueBackUp bijna elke dag een contract.”